



پول درمی آورم



فهرست

- ۶ به دست آوردن پول
- ۹ کارکردن
- ۱۰ فروش خدمات
- ۱۲ فروش کالا
- ۱۴ قیمت‌های منصفانه
- ۱۶ تغییر قیمت‌ها
- ۱۹ دریافت پول توجیبی
- ۲۰ کسب درآمد برای خودتان
- ۲۲ عجیب ولی واقعی!
- ۲۳ تمرین علمی: یک حراجی راه بیندازید
- ۲۴ واژه‌نامه



به دست آوردن پول

سام لیوان را پراز لیموناد می‌کند و بابت آن ۲۵ سنت از مشتری می‌گیرد.

امروز از فروش نوشیدنی ۳ دلار به دست آورده است و می‌خواهد یک ماشین اسباب بازی بخرد. مردم پول به دست می‌آورند تا چیزهایی را بخرند که به آنها نیاز دارند و می‌خواهند.

! یک حقیقت جالب!

بعضی از ایالت‌های آمریکا برای فروش لیموناد قانون دارند. این قانون به کودکان اجازه می‌دهد بدون پیروی از قوانین کسب و کارهای معمول، لیموناد و چیزهای دیگر بفروشند.

کارکردن

مردم با کارکردن پول به دست می‌آورند. آنها زمان و مهارت هایشان را با پول معامله می‌کنند. مادر سام آشپز است و از راه پخت و پز درآمد کسب می‌کند. بچه‌ها هم می‌توانند کار کنند. آنها هم می‌توانند زمان و مهارت هایشان را با پول معامله کنند.

یک حقیقت جالب!

در سال ۲۰۰۰ حدود ۲ میلیون نفر در ایالت متحده از طریق آشپزی درآمد کسب کردند.



بچه ها می توانند با فروش خدمات، پول به دست آورند. سام
برف ها را پارو می کند.



فروش خدمات

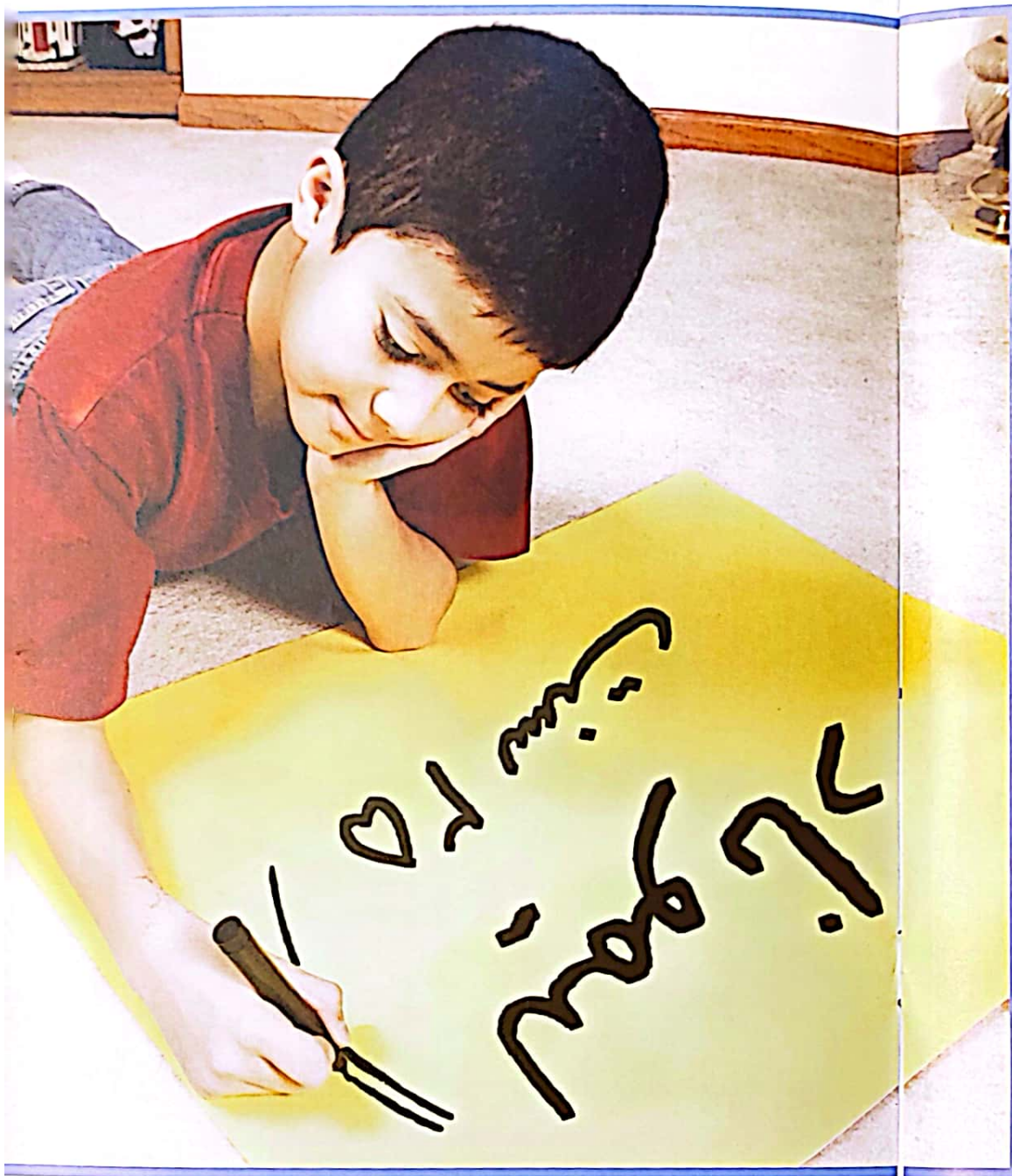
بعضی با فروش خدمات پول به دست می آورند.
کسانی که پنجره ها را پاک می کنند، در واقع خدمات شست و شوی
پنجره را می فروشند. مدارس در ازای ارائه ی خدمات تدریس
معلم ها به آنها پول می دهند.

فروش کالا

بعضی ها هم با فروش کالا پول به دست می آورند.
کشاورزان محصولی را می فروشند که خودشان پرورش داده اند.
هنرمندان، کار هنری خود را می فروشند. خواروبار فروش ها
کالاهایی را می فروشند که از سایر تولیدکنندگان غذایی می خرند.



بچه ها هم می توانند با فروش کالا پول به دست آورند.
سام اسباب بازی های قدیمی اش را جمع می کند که بفروشد.
او کالاهایش را به دوستان و همسایه ها می فروشد.



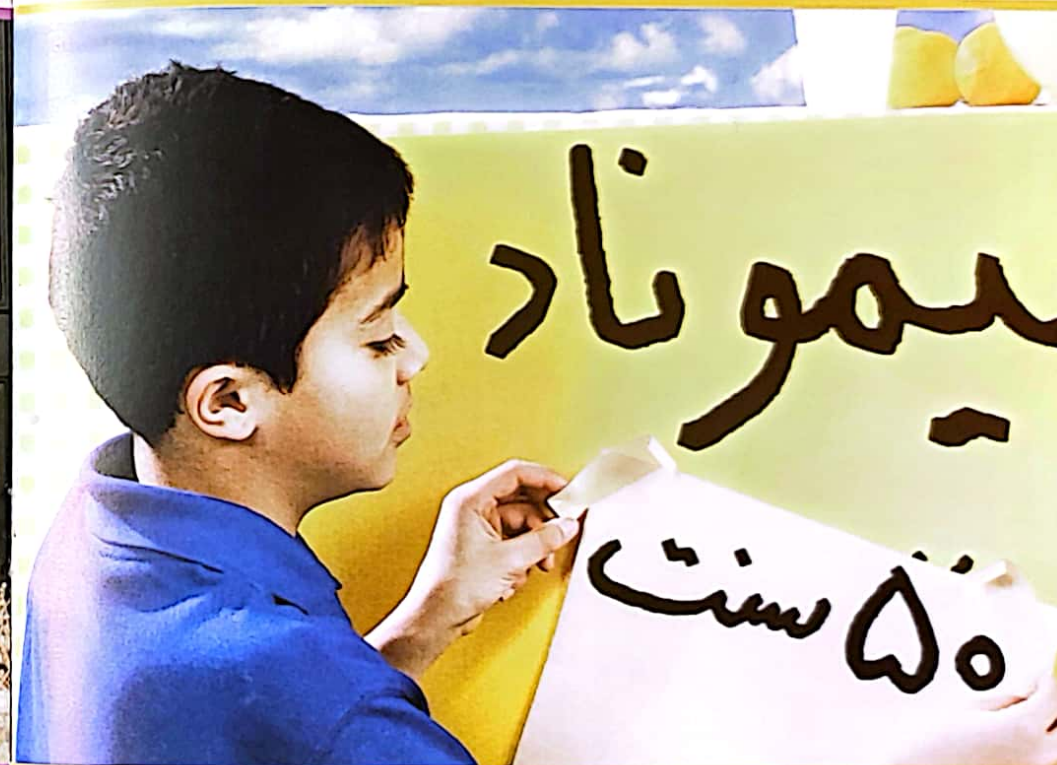
قیمت‌های منصفانه

منصفانه بودن قیمت‌ها در پول درآوردن تأثیر دارد. اسباب‌بازی‌های قدیمی کمتر از اسباب‌بازی‌های نو ارزش دارند. پس قیمت یک اسباب‌بازی قدیمی باید از قیمت نوی آن کمتر باشد. هزینه‌ها هم هنگام تعیین قیمت‌ها در نظر گرفته می‌شوند؛ مثلاً لیمو و لیوان هزینه بردارند. پس یک قیمت منصفانه برای لیموناد باید کمی بیشتر از هزینه‌های مواد اولیه‌ی آن باشد.

تغییر قیمت‌ها

قیمت‌ها با توجه به میزان خرید مردم تغییر می‌کند. در روزهای گرم، سام پول بیشتری برای نوشیدنی‌اش می‌گیرد. مردم در روزهای گرم بیشتر تشنه می‌شوند.

مردم ترجیح می‌دهند قیمت کمتری پرداخت کنند. وقتی چند بچه می‌خواهند برف پارو کنند، سام پول کمتری برای انجام همان کار می‌گیرد و مردم اغلب کارگری را استخدام می‌کنند که پول کمتری می‌گیرد.



دریافت پول توجیبی

بعضی از پدر و مادرها به فرزندان خود پول توجیبی می دهند. بچه ها این پول توجیبی را به خاطر اینکه عضوی از خانواده هستند یا در ازای انجام کارهای خانه دریافت می کنند. سام پول بیشتری می گیرد چون کار بیشتری در منزل انجام می دهد. او یک نیمکت را برای پدرش رنگ می زند.

یک حقیقت جالب!

در سال ۱۹۱۰ حدود ۲ میلیون کودک در کارخانه ها کار می کردند تا به خانواده هایشان کمک کنند.





کسب درآمد برای خودتان

کارکردن برای به دست آوردن پول، حس خوبی دارد. وقتی خودتان پول به دست می آورید، دیگر به کسی نیاز ندارید تا برای شما چیزی بخرد. سام با پولی که به دست آورده یک ماشین اسباب بازی خرید.

عجیب ولی واقعی!

الیزه مک میلان از زمانی که نه ساله بود فروش شکلات های خانگی را شروع کرد. در سال ۱۹۹۹ او تجارتی را به نام مزرعه ی شکلات راه اندازی کرد. او شکلات هایی به شکل حیوانات مزرعه درست می کرد و می فروخت. الیزه با این کسب و کار میلیون ها دلار پول به دست آورد.



تمرین عملی: یک حراجی راه بیندازید.

شما می‌توانید با راه‌اندازی یک حراجی، پول به دست آورید. از والدین خود بپرسید، آیا می‌توانید وسایلی را بفروشید که دیگر در خانه به کارتان نمی‌آید، آنها را نمی‌خواهید یا به آنها نیازی ندارید. دوستان و همسایه‌ها را به حراجی دعوت کنید.

لوازم مورد نیاز:

۱. لباس، اسباب‌بازی‌های قدیمی یا وسایلی که می‌توانید بفروشید
۲. میز
۳. خودکار
۴. نوارچسب کاغذی
۵. ماژیک و پوستر
۶. دفتر یادداشت
۷. جعبه‌ی کفش و مقداری پول اضافی برای خردکردن و پس‌دادن باقی پول مشتری‌ها

روش کار

۱. لباس، اسباب‌بازی‌های قدیمی یا وسایلی را که می‌توانید بفروشید جمع‌آوری کنید. آنها را بیرون از خانه و روی میز بچینید و وسایل مشابه را نزدیک هم قرار دهید.
۲. برای هر وسیله، قیمت منصفانه‌ای پیدا کنید. قیمت‌ها را روی نوارچسب کاغذی بنویسید و آنها را روی هر وسیله بچسبانید.
۳. از ماژیک و پوستر برای تبلیغ حراجی‌تان استفاده و تبلیغ‌ها را همه جای محله پخش کنید.
۴. هر چیزی را که می‌فروشید در یک دفتر یادداشت بنویسید. پولی را که جمع کرده‌اید در جعبه‌ی کفش بگذارید. وقتی حراجی تمام می‌شود، می‌توانید پول خود را در بانک بگذارید. پس از پایان فروش، علامت و تبلیغ‌های حراجی را جمع کنید.

واژه نامه

استخدام: موافقت بر سرپرداخت پول به شخصی در ازای انجام کاری برای شما.

پول توجیبی: پولی که به طور منظم به یک شخص داده می شود.

خواسته: این احساس که دوست دارید چیزی داشته باشید؛ مانند خوراکی یا دوچرخه ی جدید.

کارهای خانه: یک وظیفه یا شغل روزانه یا هفتگی.

کالاها: چیزهایی که خریداری می شود یا به فروش می رسد.

کسب درآمد: دریافت پول در ازای انجام کار.

قیمت: مقدار پولی که باید برای چیزی پرداخت شود.

مهارت: توانایی انجام کارها به بهترین شکل.

نیاز: به چیزی احتیاج داشتن، شما برای زنده ماندن به غذا، سرپناه و لباس نیاز دارید.



۱۱ دوره
ناشر نمونه
کشور
سال های
۷۴،۷۲
۷۹،۷۸
۸۴،۸۳
۹۱،۸۸
۹۵ و ۹۴
و ۱۳۹۶

ناشر برگزیده ۶ دوره

در جشنواره کتاب های آموزشی رشد
(آموزش و پرورش)

تا حالا به این موضوع فکر کرده اید چطور می توانید درآمد کسب کنید؟ حتماً می دانید برای رسیدن به نیازها و خواسته هایتان اول باید پول در آورید. می توانید از طریق کار کردن به پول مورد نیازتان برسید. مثلاً محصولی را برای فروش آماده کنید یا خدماتی ارائه دهید. برای اینکه بدانید کدام کار مناسب شما است، باید علایق خود را بشناسید و مهارت هایتان را گسترش دهید.

نیاز، خواسته، کار، محصول، خدمات و ... همه کلماتی هستند که هنگام صحبت درباره پول می شنوید. کتاب "پول درمی آورم" با بیانی ساده و مثال های واقعی شما را با این کلمات آشنا می کند.

جایگاه کتاب در استاندارد آموزش سواد مالی

خروج و پس انداز اعتبار و بدهی کاربایی و درآمد سرمایه گذاری مدیریت ریسک و بیمه تصمیم گیری مالی کسب درآمد

اکادمی
هوش مالی
نست طلایی زندگی
www.fintelligence.ir



کتاب های پخته
واحد کودک و خردسال
موسسه انتشارات قدیانی
www.ghadyanl.org
تلفن: ۰۲۱-۶۶۴۰۴۴۱۰

ISBN: 978-600-08-0840-2



9 786000 808402

